



Maßgeschneiderte Business Software ohne Entwicklungskosten

Exposé:
Die Loesungsbox stellt sich vor

www.loesungsbox.com
www.softwarepunks.com

Inhalt

<i>Fahr zur Hölle Standard Software!</i>	3
<i>Wünsch Dir Deinen Standard!</i>	3
<i>Mit der Loesungsbox innerhalb kürzester Zeit maßgeschneiderte Business Software in Deinem Unternehmen einführen</i>	4
<i>Kontinuierlicher und agiler Verbesserungsprozess</i>	5
<i>Geringe Komplexität macht Anwender glücklicher</i>	5
<i>Loesungsbox - Deine Vorteile zusammengefasst</i>	6
<i>Kunden Fallstudie mit der Loesungsbox Von der punktuellen Lösung eines Problems zur ganzheitlichen Komplettlösung</i>	6
<i>Stell Dir vor, Du bist mit der Einführung der perfekten Software im Unternehmen erfolgreich</i>	8
<i>Kontaktiere uns und wünsch Dir was!</i>	9
<i>Übersicht aktuelle Features und Preise</i>	10



Fahr zur Hölle Standard Software!

60% aller deutschen Unternehmen mit weniger als 50 Mitarbeitern setzen trotz GoBD Richtlinien immer noch keine Business Software ein. Bei der Suche nach der passenden Standard Software verzweifeln viele Unternehmen. Hinzu kommt, dass jeder zweite, der Standard Software einsetzt, im höchsten Maße unzufrieden ist. Aus unserer Sicht ist das Konzept Standard Software für kleine Unternehmen nicht tragbar:

- Die Standard Software steht generell im Mittelpunkt und nicht Deine Bedürfnisse
- Viele Funktionen sind für Dich wertlos
- Die Funktionen, die Du nicht verwenden möchtest, musst Du trotzdem teuer bezahlen
- Die Funktionen, die Du nicht verwenden möchtest, sind trotzdem in den Masken der Software enthalten und machen das Arbeiten schwierig und kompliziert für die Anwender
- Deine Anforderungen, die nicht im Funktionsumfang der Standard Software stecken, werden niemals oder nur mit hohen Kosten umgesetzt

Wünsch Dir Deinen Standard!

Das einzigartige Loesungsbox Konzept:

- Die wichtigsten Funktionen perfekt auf Deine individuellen Bedürfnisse abgestimmt
- Keine Entwicklungskosten und damit kein Investitionsrisiko für Dich
- Extrem einfach bedienbar - Die Software hat nur was Du für effizientes Arbeiten brauchst
- Jederzeit flexibel anpassbar, wenn sich Deine Anforderungen ändern
- Günstige Mietpreise für die Funktionen, die Du für Dein Unternehmen gewählt hast
- In Deinem Unternehmen installiert und unkompliziert betrieben
- Unabhängig von Cloud & Internet - Denn Geschäftsdaten sind Chefsache

Ist das der Himmel? Fast.

Mit der Loesungsbox innerhalb kürzester Zeit maßgeschneiderte Business Software in Deinem Unternehmen einführen



Schritt 1: Deine Anforderungen

- Gemeinsame Durchsprache Deiner groben Ziele und Anforderungen
- Sind die Anforderungen mit unserem Konzept umsetzbar? (Machbarkeitsprüfung)
- Schnelles Feedback unsererseits ohne dass Du viel Zeit vergeudet hast

Schritt 2: Dein Prototyp

- Innerhalb kürzester Zeit erstellen wir Deinen Prototypen
- Präsentation online per Bildschirmübertragung + zeitlich unbegrenzte Testphase
- Du bekommst sehr schnell einen ersten Eindruck, inwieweit Funktionen für Dich geeignet sind und ob zusätzliche Anpassungen gewünscht sind
- Zusätzlich erhältst Du bereits eine erste Preisindikation, wie viel eine Lizenz (Named User) für die gewählten Funktionen pro Jahr pro Anwender kosten würde.
- Gibt es Dinge, die Du anders haben willst, dann bauen wir Dir in kürzester Zeit Updates Deiner Testinstallation.

Schritt 3: Produktive Nutzung Deiner Software

- Bist Du zufrieden mit den maßgeschneiderten Funktionen, dann kannst Du mit dem Beginn der Produktivnutzung starten
- Hierzu kommt es zu einem Software-Mietvertrag zwischen Dir und der Softwarepunks GmbH
- Hierbei gelten unsere AGB's mit einfachen, fairen und klaren Regelungen für beide Seiten

- Bei Bedarf kannst Du natürlich weitere Beratungs- und Dienstleistungen für die Einführung der Software im Unternehmen hinzubuchen (z.B. für begleitete Installation, Migration von Stammdaten, Schulungen von Anwendern etc.).

Kontinuierlicher und agiler Verbesserungsprozess

Mit der Einführung der Software in Deinem Unternehmen ist es nicht vorbei. Stattdessen geht es eigentlich jetzt erst richtig los. Deine Anwender arbeiten nun maximal einfach und effektiv mit Deiner Lösungsbox. Dein Unternehmen verändert sich parallel aber stetig und Du wirst laufend damit konfrontiert sein, Deine Software mitwachsen zu lassen. Genau dies bietet die Lösungsbox für Dich. Permanente Anpassbarkeit auf Deine Bedürfnisse, um jederzeit einfach und effizient arbeiten zu können. Und das Ganze zu 100% agil:

- Keine komplizierten und mühsam erarbeiteten Fachkonzepte mehr notwendig
- Die Anwender haben sofort ein System zur Verfügung, mit dem sie arbeiten können
- Die Anwender geben Feedback aufgrund ihrer produktiven Erfahrungen

Geringe Komplexität macht Anwender glücklicher

Standard Software ist in der Regel überladen mit vielen Feldern und Funktionen. Das ist für die Anwender sehr anstrengend und kostet am Ende viel Zeit und Nerven. Wenn Menschen hingegen einfache und relevante Werkzeuge in die Hand bekommen, die sie für ihre Arbeit unterstützen, dann steigt damit die positive Stimmung und Effizienz im Unternehmen rapide an. Die Anwender fühlen sich am Arbeitsplatz glücklicher, entspannter, zufriedener und sind damit automatisch gesünder, als diejenigen, die sich mit unnötigen Dingen permanent ärgern müssen.

Am Ende liegt die Entscheidung bei Dir, wie viel Komplexität Dein Unternehmen für die Business Software benötigt. Nur mit der Lösungsbox erhältst Du die Möglichkeit, Komplexität in Deiner Software so gering wie möglich zu halten.

Loesungsbox - Deine Vorteile zusammengefasst

- Maßgeschneidert auf Deine Anforderungen
- Keine Entwicklungskosten
- Ohne (Investitions-)Risiko
- Monatlich kündbar
- Jederzeit flexibel anpassbar
- Sehr einfach zu bedienen
- Der Kunde im Mittelpunkt
- Agiles Vorgehen
- Kontinuierlicher Verbesserungsprozess
- Für Unternehmen, Institute, Vereine, Startups mit weniger als 150 Mitarbeitern
- Branchenunabhängig
- Sehr einfach zu installieren
- Simpel zu betreiben
- Für Windows, Mac OS oder Linux
- Inklusive zentraler Datenbank oder Anbindung an eine Datenbank Deiner Wahl
- Inklusive E-Mail-Support
- Günstige Mietpreise für die gewählten Features

Kunden Fallstudie mit der Loesungsbox Von der punktuellen Lösung eines Problems zur ganzheitlichen Komplettlösung

Im nachfolgenden Beispiel wird ein Unternehmen mit rund 30 Mitarbeitern betrachtet. Das Unternehmen bietet eine Vielzahl verschiedener Dienstleistungen im deutschsprachigen Raum an.

Ausgangssituation

Die Vertriebsabteilung des Unternehmens ist sehr unzufrieden, da der Angebotsprozess sehr ineffizient ist. Die 5 betroffenen Mitarbeiter müssen die Angebote in Microsoft Word und Excel erstellen. Dies ist ein sehr aufwendiger und fehleranfälliger Prozess, der keine Automatisierungsmöglichkeiten bietet. Außerdem fehlt die Transparenz, welche Kunden welche Angebotsinhalte erhalten haben und welche Preise im Vorfeld verhandelt wurden.

Problem

Es gibt verschiedene historisch gewachsene und voneinander unabhängige Teillösungen im Unternehmen z.B. für das Schreiben von Rechnungen durch die Buchhaltung. Das Unternehmen möchte aber aktuell keine Zeit und kein Geld in eine ganzheitliche Lösung investieren.

Angestrebte Software-Lösung kurzfristig

Der Angebotsprozess ist für das Unternehmen von hoher Bedeutung. Es soll eine Software eingeführt werden, die punktuell den Angebotsprozess optimal unterstützt.

Schnelles Ergebnis mit der Loesungsbox

Der Kunde hat anhand seiner Anforderungen einen Prototypen mit verschiedenen relevanten Features aus der Loesungsbox erhalten und verwendet neben Kundenstammdaten und Artikelstammdaten auch Textbausteine, um Angebote besser standardisieren zu können. Der beschriebene Funktionsumfang kostet diesem Kunden bei 5 beteiligten Anwendern rund 250 Euro netto pro Jahr an Softwaremiete. Die Vertriebsabteilung gibt an, pro Angebot rund 15 Minuten schneller zu sein als zuvor. Bei ca. 1.000 Angeboten pro Jahr und einem Stundensatz von 15 Euro ist das eine Ersparnis von ungefähr 4.000 Euro pro Jahr. Neben der Kosteneinsparung können Kunden durch den Vertrieb viel schneller bedient werden. Es werden operativ fast keine Fehler mehr gemacht und der Angebotsprozess ist nun GoBD konform abgebildet.

Langfristiger Ausblick mit der Loesungsbox

Ein Jahr später möchte das Unternehmen eine zentrale Kundendatenbank etablieren, anstatt verschiedene Kontakt-Quellen zuzulassen. Man stellt fest, dass die Loesungsbox bereits die wichtigsten Informationen beinhaltet. Auf Wunsch des Unternehmens werden 5 weitere individuelle Felder angereichert. Mit der Loesungsbox arbeiten nun 10 Mitarbeiter des Unternehmens für insgesamt 700 Euro netto pro Jahr. Kundenstammdaten in Excel, Access oder anderen Quellen gibt es nicht mehr.

Wieder ein paar Monate später sollen Rechnungen ebenfalls mit der Loesungsbox geschrieben werden. Das alte Tool löst man gerne ab, denn es funktioniert nicht so gut und ist auch ein Vielfaches teurer wie die relevanten Loesungsbox Features. Die gewünschte Erweiterung kostet rund 20 Euro netto pro Anwender / Jahr. Jetzt können GoBD konforme Rechnungen in der Loesungsbox aus den vorhandenen Kundenstammdaten neu geschrieben oder per Knopfdruck aus vorhandenen Angeboten erzeugt werden.

Das Unternehmen wird seine Prozesse mit der Loesungsbox Schritt für Schritt weiter digitalisieren. Als nächstes stehen die Themen individuelle Massenkorrespondenz und Ebay-Schnittstelle an. Ersteres hat die Loesungsbox aktuell schon im Bauch und kann sofort genutzt werden. Das Zweite muss noch entwickelt werden und steht dem Unternehmen sowie allen anderen Kunden der Loesungsbox schon bald zu günstigen Mietpreisen zur Verfügung (ohne dass Entwicklungskosten durch die Kunden bezahlt werden müssen).

Stell Dir vor, Du bist mit der Einführung der perfekten Software im Unternehmen erfolgreich



Du bekommst Lob von allen Seiten, denn niemand hat mit diesem Erfolg gerechnet.

Das Projektteam freut sich, weil:

- Die erste produktive Software innerhalb weniger Wochen zur Verfügung stand
- Keine mehrere hundert Seiten lange Fachkonzepte geschrieben werden mussten

Die Anwender huldigen Deine Arbeit, weil die eingeführte Software:

- Unfassbar übersichtlich und einfach zu bedienen ist
- Genau die Dinge unterstützt, welche die größten Probleme bereitet haben

Das Management, die Geschäftsführung und die Inhaber sind entzückt, weil:

- Sich der Business Case der Software rechnet (wie viel Ertrag im Vergleich zu Kosten)
- Keine einmaligen Investitionen getätigt werden mussten
- Endlich mal ein IT-Projekt positiv gelaufen ist

Die Prozessverantwortlichen, weil:

- Die Software permanent an Veränderungen mitwachsen kann
- Jederzeit die Möglichkeit besteht Funktionen zu erweitern oder zu reduzieren
- Individuelle Anforderungen umgesetzt werden und nicht unter den Tisch fallen

Die IT-Verantwortlichen, weil:

- Die funktionale Weiterentwicklung an dem System zum Nulltarif ausgelagert wird
- Kein tiefgreifendes IT Know How vorhanden sein muss, um die Software zu betreiben
- Wäre das nicht der Wahnsinn? Jeder ist zufrieden bei einer durchgeführten Software-Einführung? Und Du bist verantwortlich dafür! Klingt nach einer guten Gelegenheit den Augenblick zu genießen und sich eine Zigarre anzuzünden! Oder sich was anderes schönes gönnen ...

Kontaktiere uns und wünsch Dir was!

Alle Beratungsgespräche zu Deinen Anforderungen sind gratis. Das Erstellen und Optimieren Deiner Testinstallation (Prototypen) ist unverbindlich und kostenlos. Schicke uns einfach eine Nachricht per E-Mail oder Kontaktformular. Wir melden uns dann in Kürze bei Dir! Wir freuen uns auf Dich!

deinesoftware@loesungsbox.com

www.loesungsbox.com/deinesoftware

Softwarepunks GmbH

Adlzreiterstraße 15

80337 München



Übersicht aktuelle Features und Preise

Du bezahlst nur faire Mietpreise auf die Funktionen, die Du ausgewählt hast. Die nachfolgend angegebenen €-Preise sind Mietpreise pro Jahr pro User, netto (zzgl. 19% MwSt.).

Fehlt etwas im aktuellen Funktionsangebot? Wir entwickeln Deine individuellen Anforderungen ohne dass Du Entwicklungskosten bezahlen musst!

Stammdaten

Kontakt

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0001 - Firmen	Firmen, Institute, Vereine, Behörden zentral verwalten	7,00 €
0002 - Privatpersonen	Personenkontakte zentral verwalten	7,00 €
0003 - Kontaktorganisation	Kontakte nach Branchen und Netzwerken kategorisieren	1,00 €
0004 - Beliebig viele Anschriften	Verschiedene Adressen für den richtigen Zweck verwenden	3,00 €
0005 - Beliebig viele Ansprechpartner	Personen, Firmen und deren Beziehungen dokumentieren	3,00 €
0006 - Bankverbindung	Eine Bankverbindung pro Kontakt hinterlegen	1,00 €
0007 - Beliebig viele Bankverbindungen	Beliebig viele Bankverbindungen pro Kontakt hinterlegen	3,00 €
0008 - Kontakthistorie	Die Kommunikation mit Deinen Kontakten lückenlos dokumentieren	20,00 €
0009 - Dateien	Die Lösungsbox als zentralen Ablageort für kontaktbezogene Dateien nutzen	5,00 €
0010 - Kontakt-Bild	Ein Bild pro Firmen- oder Personenkontakt hinterlegen	1,00 €
0011 - Kontakt-Import	Kontaktstammdaten automatisiert aus XLS/CSV Dateien importieren	5,00 €
0012 - Dublettenprüfung	Kontaktstammdaten auf Dubletten prüfen	5,00 €

Artikel

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0013 - Artikel	Artikel, Produkte und Leistungen zentral verwalten	10,00 €
0014 - Artikelbezeichnung lang	Detaillierte Artikelbeschreibungen für Deine Artikel erfassen	1,00 €
0015 - Artikelbild	Deine Produkte visualisieren und ein Artikelbild pro Artikel hinterlegen	3,00 €
0016 - Artikel-Favoriten	Suche und Verwendung von Artikeln vereinfachen	3,00 €

0017 - Artikelart	Artikel in Artikelarten kategorisieren	1,00 €
0018 - Artikelgruppe	Artikel in Artikelgruppen kategorisieren	1,00 €
0019 - Artikelnummer	Artikel schnell und eindeutig identifizieren	1,00 €
0020 - Artikel-Import	Artikelstammdaten automatisiert aus XLS/CSV Dateien importieren	5,00 €

Veranstaltung

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0021 - Veranstaltung	Veranstaltungen zentral verwalten	10,00 €
0080 - Teilnehmerliste	Teilnehmer für Veranstaltungen zentral verwalten	5,00 €

Vertrieb

Angebot

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0022 - Angebot	Professionelle Angebote schnell und einfach erstellen und verwalten	10,00 €
0023 - Beauftragungsstatus	Beauftragungsstatus für Angebote hinterlegen	1,00 €
0024 - Bindefrist	Die Gültigkeit von Angeboten festlegen und überwachen	1,00 €
0025 - Angebot Storno	Angebote stornieren	1,00 €
0026 - Angebotsvorlagen	Vorlagen für Angebote erstellen und verwenden	2,00 €

Auftrag

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0027 - Auftrag	Aufträge effizient verwalten	10,00 €
0028 - Auftrag Storno	Aufträge stornieren	1,00 €

Lieferung

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0029 - Lieferung	Auslieferungen und Retouren korrekt verwalten	10,00 €
0030 - Auslieferungsstatus	Informationen zum Lieferstatus von Lieferungen oder Abholungen hinterlegen	1,00 €
0031 - Lieferung Storno	Lieferungen stornieren	3,00 €

Rechnung

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0032 - Rechnung	Rechnungen und Gutschriften korrekt und rechtskonform fakturieren	10,00 €
0033 - Leistungen vorerfassen	Leistungen vorerfassen und zu einem späteren Zeitpunkt abrechnen	5,00 €

0034 - Rechnung Storno	Rechnungen und Gutschriften stornieren	3,00 €
0035 - Bezahlstatus	Informationen zum Bezahlstatus von offenen Rechnungen	1,00 €

Kunde

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0037 - Kunde	Kontakte als Kunden zentral verwalten	5,00 €
0038 - Kundennummer	Kunden schnell und eindeutig identifizieren	1,00 €
0039 - Kundengruppe	Kunden nach Kundengruppen kategorisieren und auswerten	1,00 €

Preismanagement Vertrieb

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0040 - Rabatt	Kundenindividuelle Rabatte, Positionsrabatte und globale Nachlässe erfassen	3,00 €
0041 - Skonto	Kundenindividuelle und vorgangsbezogene Skontovereinbarungen vergeben	3,00 €
0042 - Nebenleistungen	Individuelle Nebenleistungen erfassen und Warenwert in Belegen separat ausweisen	2,00 €
0043 - Individuelle Preise	Kundenindividuelle und rabattunabhängige Preise hinterlegen	3,00 €
0044 - Verkaufspreiskalkulation	Artikel-Verkaufspreise anhand Einkaufspreisen und Zuschlägen automatisch zuweisen	3,00 €

Belegübergreifende Features Vertrieb

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0045 - Belegkette Vertrieb	Verkaufsvorgang belegübergreifend nachvollziehen und automatisiert arbeiten	10,00 €
0046 - Geschäftsart	Vertragsarten für unterschiedliche Geschäfte anlegen und in Belegen verwenden	1,00 €
0036 - Bestseller	Statistik für Anzahl verwendeter Artikel in Vertriebsbelegen führen	3,00 €

Kommunikation

Korrespondenz

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0047 - Korrespondenzschreiben	Textverarbeitungsfunktion nutzen und dabei auf alle Loesungsbox Daten zugreifen	10,00 €
0048 - Korrespondenzvorlagen	Vorlagen für Korrespondenzen erstellen und verwenden	2,00 €
0079 - Massenkorrespondenzen	Massenkorrespondenzen (Serienbriefe) erstellen und verwalten	20,00 €

0076 - Verteiler	Verteilerlisten für Kontakte verwenden (Massenbriefe, Mailings etc.)	2,00 €
0051 - Variable Textbausteine	Standardtexte erstellen und in sämtlichen Belegen und Korrespondenzen verwenden	10,00 €

Kommunikation allgemein

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0049 - Interner Bearbeiter	Interne Zuständigkeiten für Deine Kontakte und Belege zuweisen	5,00 €
0050 - Standard Kommunikationswege	Standard Kommunikationswege für Deine Kontakte zuweisen	1,00 €
0052 - Versandstatus Belege	Versendung von Belegen an Deine Kontakte dokumentieren	3,00 €
0053 - Interne Vermerke	Interne Hinweise für Dein Team ohne dass Dein Kontakt etwas mitbekommt	2,00 €

Beschaffung

Lieferant

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0054 - Lieferant	Lieferanten zentral verwalten	5,00 €
0055 - Lieferantenummer	Lieferanten schnell und eindeutig identifizieren	1,00 €
0056 - Lieferantengruppe	Lieferanten in Lieferantengruppen kategorisieren und auswerten	1,00 €
0057 - Kundennummer beim Lieferant	Die vom Lieferanten zugewiesene Kundennummer hinterlegen	1,00 €

Preismanagement Beschaffung

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0058 - Rabatt	Vereinbarte Lieferanten Rabatte erfassen	3,00 €
0059 - Skonto	Vereinbarte Lieferanten Skonto erfassen	3,00 €
0060 - Individuelle Preise	Individuelle Einkaufspreise erfassen	3,00 €

Eingangsbuchhaltung

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0061 - Eingangsbuchhaltung	Eingangsbuchhaltungen und Gutschriften korrekt erfassen	10,00 €
0062 - Eingangsbuchhaltung Storno	Eingangsbuchhaltungen stornieren	1,00 €
0063 - Bezahlstatus	Informationen zum Bezahlstatus von offenen Eingangsbuchhaltungen	1,00 €

Finanzen

SEPA-Lastschrift

Feature	Feature Beschreibung	Preis
---------	----------------------	-------

0064 - SEPA-Lastschrift Debitoren	SEPA Informationen Deiner Kunden hinterlegen	5,00 €
0065 - SEPA-Lastschrift Kreditoren	SEPA Informationen Deiner Lieferanten hinterlegen	5,00 €

Personal

Mitarbeiter

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0066 - Mitarbeiter	Mitarbeiter zentral verwalten	5,00 €
0067 - Personalnummer	Mitarbeiter schnell und eindeutig identifizieren	1,00 €

Meine Firma

Firmeninformationen

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0068 - Beliebig viele Bankverbindungen	Mehrere Bankverbindungen erfassen und in Belegen ausweisen	5,00 €
0069 - Logo	Eigenes Logo einbinden und auf Belegen drucken	3,00 €
0071 - Organisationsstruktur	Eigene Bereiche und Abteilungen erfassen und Mitarbeiter zuordnen	1,00 €

Technische Funktionen

Feature	Feature Beschreibung	Preis
0072 - Logbuch	Alle von den Anwendern durchgeführten Aktionen werden pro Funktion aufgezeichnet	5,00 €
0073 - Berechtigungen	Anwendern pro Modul funktionale Lese- und Schreibrechte zuweisen	5,00 €
0074 - Listenexport	Daten aus Loesungsbox Übersichtstabellen als XLS/CSV oder Copy-Paste exportieren	5,00 €
0077 - E-Mail Versand	E-Mails aus der Loesungsbox versenden	30,00 €
0078 - E-Mail Signaturen	Individuelle Mail-Signaturen zentral hinterlegen und flexibel verwenden	3,00 €

+ Deine individuellen Funktionen

Ist das der Himmel? Fast.
Fahr zur Hölle Standard Software!